



fecha de presentación: 02/06/2025, fecha de aceptación: 17/07/2025, fecha de publicación: 01/09/2025

Josué Alberto Urgiles-Félix

E-mail: jurgiles4@utmachala.edu.ec

Orcid: <https://orcid.org/0009-0000-6581-2147>

Ángel Alberto Banchón-Delgado

E-mail: abanchon3@utmachala.edu.ec

Orcid: <https://orcid.org/0009-0009-3598-017X>

Andrea del Cisne Vega-Granda

E-mail: avega@utmachala.edu.ec

Orcid: <https://orcid.org/0000-0002-5091-5220>

Carrera de Economía de la Universidad Técnica de Machala. Machala, El Oro, Ecuador

Cita sugerida (APA, séptima edición)

Urgiles-Félix, J. A., Banchón-Delgado, A. A., & Vega-Granda, A. D. C. (2025). Ingresos tributarios en la balanza comercial de los países sudamericanos: un estudio comparativo de Colombia, Perú y Ecuador (2010-2020). *Revista Sociedad & Tecnología*, 8(S2), 342-355. DOI: <https://doi.org/10.51247/st.v8iS2.31>.

==== O ====

Ingresos tributarios en la balanza comercial de los países sudamericanos: un estudio comparativo de Colombia, Perú y Ecuador (2010-2020)

RESUMEN

La relación entre los ingresos tributarios y la balanza comercial en los países sudamericanos fue un tema crucial para comprender su panorama económico. El objetivo de este estudio fue examinar cómo los ingresos tributarios afectaron la balanza comercial en Ecuador, Colombia y Perú durante el periodo 2010-2020. Para ello, se empleó una metodología documental, utilizando la revisión bibliográfica como técnica de recolección de datos y una matriz de registro como instrumento. Entre los hallazgos más relevantes, se observó que los ingresos tributarios fueron fundamentales para financiar el gasto público y, de manera indirecta, potenciar la competitividad exportadora. Mientras que Perú mostró un desempeño comercial más estable y positivo, Colombia y Ecuador experimentaron mayores déficits, particularmente en 2015, con una recuperación más notoria en Ecuador hacia 2020. Se concluyó que los ingresos tributarios no solo cumplieron una función recaudatoria, sino que actuaron como instrumentos clave para la regulación económica y el fomento de la sostenibilidad comercial, incidiendo directamente en la balanza comercial de cada nación. La efectividad de las políticas fiscales en este ámbito dependió en gran medida de la estabilidad macroeconómica y la eficiencia en su implementación.

Palabras clave: ingresos tributarios, balanza comercial América del Sur, Ecuador, Colombia, Perú.

Tax revenues in the trade balance of south American countries: a comparative study of Colombia, Peru, and Ecuador (2010–2020)

ABSTRACT

The relationship between tax revenue and the trade balance in South American countries was a crucial issue for understanding their economic landscape. The objective of this study was to examine how tax revenue affected the trade balance in Ecuador, Colombia, and Peru during the period 2010-2020. To this end, a documentary methodology was employed, using a literature review as a data collection technique and a registration matrix as an instrument. Among the most relevant findings, it was observed that tax revenue was essential for financing public spending and, indirectly, boosting export competitiveness. While Peru showed a more stable and positive trade performance, Colombia and Ecuador experienced larger deficits, particularly in 2015, with a more notable recovery in Ecuador by 2020. It was concluded that tax revenues not only served a revenue-raising function but also acted as key instruments for economic regulation and promoting trade sustainability, directly impacting each nation's trade balance. The effectiveness of fiscal policies in this area depended largely on macroeconomic stability and efficient implementation.

Keywords: tax revenues, trade balance, South America, Ecuador, Colombia

==== O ====

Receita tributária na balança comercial dos países Sul-Americanos: Um estudo comparativo entre Colômbia, Peru e Equador (2010-2020)

RESUMO

A relação entre a receita tributária e a balança comercial nos países sul-americanos foi uma questão crucial para a compreensão de seu cenário econômico. O objetivo deste estudo foi examinar como a receita tributária afetou a balança comercial do Equador, Colômbia e Peru durante o período de 2010 a 2020. Para tanto, utilizou-se uma metodologia documental, utilizando a revisão bibliográfica como técnica de coleta de dados e uma matriz de registro como instrumento. Entre os achados mais relevantes, observou-se que a receita tributária foi essencial para o financiamento dos gastos públicos e, indiretamente, para o aumento da competitividade das exportações. Enquanto o Peru apresentou um desempenho comercial mais estável e positivo, Colômbia e Equador apresentaram déficits maiores, particularmente em 2015, com uma recuperação mais notável no Equador em 2020. Concluiu-se que a receita tributária não apenas exerceu uma função de arrecadação, mas também atuou como instrumento fundamental para a regulação econômica e a promoção da sustentabilidade comercial, impactando diretamente a balança comercial de cada nação. A eficácia das políticas fiscais nessa área dependia, em grande parte, da estabilidade macroeconômica e da implementação eficiente.

Palavras-chave: receitas tributárias, balança comercial, América do Sul, Equador, Colômbia, Peru.

==== O ====

INTRODUCCIÓN

Los gobiernos sudamericanos están priorizando el desarrollo económico sostenible, buscando activamente el apoyo de otras naciones para establecer nuevos planes económicos y fortalecer las alianzas existentes. En este contexto, naciones como Colombia, Perú y Ecuador han demostrado una notable resiliencia y adaptabilidad frente a diversas dificultades. Un análisis del periodo 2010-2020 revela datos interesantes sobre sus ingresos tributarios en relación con la balanza comercial, lo que subraya la dinámica de sus economías en desarrollo (Fairlie-Reinoso, 2022). Estos esfuerzos conjuntos y la capacidad de recuperación son cruciales para el avance económico regional.

La reactivación económica se ha convertido en un tema central para las políticas públicas en países como Perú, donde se buscan estrategias que impulsen el crecimiento y la estabilidad. A pesar de los desafíos globales y regionales, el compromiso con el desarrollo sostenible persiste, evidenciado en la exploración de nuevas avenidas para la colaboración internacional y la formulación de políticas que permitan a estas economías no solo recuperarse, sino también prosperar a largo plazo (Alvino Espada et al., 2022). La adaptabilidad mostrada por estas naciones es un factor clave en su camino hacia la sostenibilidad.

La región sudamericana ha iniciado un proceso de recuperación tras los impactos negativos de la pandemia, los cuales generaron inflación, aumento de la deuda e incertidumbre económica. En este camino, indicadores clave como el empleo y la pobreza han vuelto a niveles previos a la crisis. Sin embargo, es importante destacar que el crecimiento económico de Sudamérica aún se mantiene por debajo del de otras regiones del mundo (Lázaro Guillermo et al., 2022). Esta realidad plantea desafíos significativos para el desarrollo sostenible de la zona.

Considerando este panorama, el objetivo de la presente investigación es examinar cómo los ingresos tributarios pueden afectar la balanza comercial en los países y periodos mencionados anteriormente. Comprender esta relación es crucial para identificar estrategias que impulsen un crecimiento económico más robusto y equitativo en la región (Palma y Pincus, 2022). El análisis de estos factores permitirá una visión más clara de los mecanismos económicos en juego.

El comercio exterior es un pilar fundamental para la economía de un país, ya que las importaciones y exportaciones inciden directamente en su comportamiento. Las exportaciones, entendidas como la venta de bienes y servicios nacionales a mercados extranjeros, son indicadores clave para analizar el dinamismo comercial. Por otro lado, la balanza comercial mide la diferencia de valor entre estas exportaciones y las importaciones. Un superávit en la balanza indica que un país exporta más de lo que importa, lo cual suele ser favorable para la economía, mientras que un déficit señala lo contrario. La tasa de cobertura, a su vez, refleja si las exportaciones logran compensar o no el valor de las importaciones (Maldonado Salinas, 2022). Comprender estos conceptos es esencial para evaluar la salud económica de una nación.

El presente estudio analiza el periodo 2010-2020 por la disponibilidad y comparabilidad de los datos, tomándolo como el cierre de un ciclo económico regular justo antes del quiebre estructural provocado por la pandemia. Aunque los datos de 2020 reflejan el inicio de una transición crítica, aún permiten observar y constatar tendencias anteriores, ofreciendo una base sólida para entender el comportamiento económico prepandemia.

Considerando este marco temporal, el objetivo principal de este trabajo es examinar cómo los ingresos tributarios afectaron la balanza comercial en los países sudamericanos de Colombia, Perú y Ecuador durante el periodo mencionado. La intención es comprender la dinámica económica de estas naciones en un ciclo previo a la disrupción global, lo que nos permitirá identificar patrones y relaciones que pueden servir de referencia para futuras políticas económicas.

Metodología

El presente trabajo se fundamenta en una metodología de investigación descriptiva. Este enfoque, de acuerdo con Hernández Sampieri et al. (2022), busca detallar las cualidades, particularidades, perfiles, colectivos, comunidades, objetos y cualquier otro fenómeno susceptible de descripción. En virtud de ello, se llevó a cabo una revisión exhaustiva y previa de información relacionada con el tema de estudio, abarcando categorías clave como los ingresos tributarios y la balanza comercial. La información seleccionada permitió construir la base fundamental para el desarrollo teórico de esta investigación, proporcionando los aspectos de interés necesarios.

La información recopilada fue sometida a un análisis detallado, asegurando que tanto la argumentación teórica como la metodológica convergieran en los resultados obtenidos, lo que permitió derivar conclusiones pertinentes. Ambos aspectos fueron cruciales para realizar un

análisis comparativo sobre la incidencia de los ingresos fiscales en la balanza comercial de Colombia, Perú y Ecuador. Es así como, mediante la recolección sistemática y el análisis de datos, esta investigación busca alcanzar la hipótesis planteada e identificar patrones que permitan establecer relaciones entre las variables. Este enfoque aborda los fenómenos de manera objetiva, minimizando la influencia de subjetividades en la interpretación de los resultados. Para Hernández et al. (2022), el enfoque cuantitativo, que sustenta esta investigación, se basa en la precisión de la medición y el control de los fenómenos, utilizando herramientas estadísticas para analizar minuciosamente la información obtenida. Esto se traduce en resultados replicables en contextos similares, contribuyendo así al conocimiento científico y a la validez de las conclusiones.

La investigación es de tipo documental-descriptiva, lo que implica la recopilación, revisión y análisis de información proveniente de fuentes secundarias como libros, artículos científicos, informes y documentos oficiales. Según Baena Paz (2017), la investigación documental es un método de estudio que se basa en la evaluación de datos ya existentes, disponibles en diversas fuentes como libros, artículos, tesis, revistas académicas y documentos oficiales. Esta información se selecciona, estructura e interpreta con el propósito de responder a una pregunta de investigación o establecer un marco teórico. Complementariamente, Sabino (2006) indica que la investigación descriptiva busca caracterizar eventos, fenómenos y circunstancias tal como se presentan en la realidad, sin alteración o influencia. Se centra en observar, documentar, analizar y concluir sobre la esencia y los elementos del fenómeno en estudio. Además, este tipo de investigación contribuye a establecer una base sólida de comprensión sobre el tema, especialmente cuando la información previa es insuficiente, ayudando a estructurar datos y a detectar patrones o vínculos que servirán como punto de partida para estudios más profundos. En definitiva, este tipo de investigación busca entender y definir un problema, facilitando evaluaciones futuras más elaboradas.

El método utilizado es el analítico, una técnica de investigación que, según Hernández Coca (2017), implica la descomposición de un conjunto en sus componentes o elementos para comprender sus causas, esencia y consecuencias. Su objetivo es investigar y revisar minuciosamente un evento específico, facilitando el estudio e interpretación de las conexiones dentro de una cuestión de investigación para obtener conclusiones claras y respaldadas. La técnica empleada fue la documental – revisión bibliográfica, que consiste en recolectar, seleccionar, analizar e interpretar información preexistente en documentos como libros, artículos, revistas e informes. Esta técnica tiene como propósito ofrecer una visión panorámica y sistemática sobre un tema específico, a través de datos de distintas fuentes que fundamentan la investigación.

Al respecto, Hecker y Kalpokas (2024) señalan que emprender una revisión de la literatura es un punto importante de la investigación, ya que detecta áreas con información insuficiente sobre un tema determinado, guiando al investigador hacia ámbitos aún no explorados. Además, contribuye a la construcción de un marco teórico que fusiona el estudio y la interpretación de los resultados, garantizando que la investigación se inserte en un diálogo académico diverso. La revisión bibliográfica no solo compila estudios previos, sino que también aclara la relevancia del estudio y presenta *insights* innovadores, sirviendo como argumento principal para justificar la necesidad de la investigación. Para ello, se realizó una exhaustiva búsqueda de información en bases de datos científicas siguiendo las orientaciones de Espinoza Freire (2020a), de renombre, como Scopus, Web of Science, Redalyc, y Latindex, entre otras, utilizando palabras clave relacionadas con los ingresos tributarios y la balanza comercial en el contexto sudamericano.

Finalmente, el diseño de la investigación es no experimental. De acuerdo con Hernández et al. (2010), esto implica que no existe una manipulación deliberada de las variables. En esta investigación, las variables independientes no fueron variadas intencionalmente; por el contrario, se observaron los fenómenos en su manifestación natural para su posterior análisis. Este enfoque permite estudiar las relaciones entre las variables sin intervenir directamente en ellas, como lo describe Espinoza Freire (2020b), quien resalta que la investigación no

experimental es fundamental para analizar situaciones ya existentes y sus correlaciones sin la necesidad de manipular el entorno.

MARCO TEORICO

Ingresos Tributarios

Los ingresos fiscales son los fondos que el gobierno logra obtener a través de la recaudación de impuestos que se encuentran establecidos por la normativa, como el impuesto sobre la renta, IVA, el impuesto especial sobre producción y servicios, entre otros. Estos ingresos son un elemento de vital importancia del sistema fiscal, cumpliendo dos funciones importantes, por un lado, financiar el gasto público esencial para el avance económico y social de la nación, y por otro, el influir en las acciones de los agentes económicos mediante herramientas del fisco (López Pérez y Vence, 2021)

Los ingresos fiscales tienen una función indispensable en el crecimiento económico de un país, ya que son la vía principal de financiamiento para la inversión estatal en sectores esenciales como la educación, la salud, la infraestructura y la seguridad (Pimentel, 2008). De esta manera, se garantizan recursos constantes y sostenibles, permitiendo que los impuestos impulsen al gobierno a disminuir desigualdades y a fomentar la productividad.

Esta capacidad de los ingresos fiscales para generar un entorno favorable para el crecimiento económico inclusivo y continuo es crucial para el desarrollo de una nación (CEPAL, 2022). Un sistema tributario eficiente y equitativo puede no solo sostener los servicios públicos, sino también estimular la inversión privada y la innovación, lo que se traduce en una mayor prosperidad general.

En Colombia, es considerado de vital importancia la política tributaria para la obtención del crecimiento económico, ya que, ayuda a gestionar las finanzas del país, siendo así que estos ingresos de los impuestos logran financiar servicios públicos tales como la salud, la educación y la seguridad, y permiten invertir en infraestructura y programas sociales. Es así que, el Impuesto al Valor Agregado representa alrededor del 28% de los ingresos fiscales, logrando demostrar su importancia en el sistema tributario. Además, la política tributaria llega a regular el comportamiento económico de personas y empresas. Con estos incentivos fiscales, tarifas especiales o exenciones, el Estado logra apoyar sectores como la agricultura y la tecnología, y desmotivar las prácticas perjudiciales, por aquello, esta regulación es supervisada por la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN).

Es así que, la política tributaria busca la reducción de la desigualdad económica y la promoción de la justicia social, esto junto al apoyo de principios como la progresividad y la equidad, reflejando mecanismos como tarifas reducidas de IVA para productos esenciales. Así, la política fiscal es clave para la sostenibilidad fiscal, la justicia social y la eficacia económica en Colombia (Rosero Vera, 2023).

Continuando con el caso de Perú, la política tributaria es un pilar fundamental para el crecimiento económico del país, ya que contribuye al logro de metas de desarrollo, justicia social y sostenibilidad financiera. A través de la recaudación de impuestos, tarifas y aportes, el gobierno obtiene los fondos necesarios para financiar el gasto público, invertir en infraestructura y mejorar servicios esenciales como la educación y la salud, elementos vitales para aumentar la productividad, reducir la pobreza y mejorar la calidad de vida de sus ciudadanos, tal como destacan Burga Montañez y Barreto Pérez (2022).

Este rol estratégico de la política fiscal permite al Estado peruano no solo mantener sus operaciones, sino también impulsar un desarrollo más equitativo y sostenido. La capacidad de generar ingresos propios de manera eficiente se traduce en una mayor autonomía para implementar programas que fortalezcan el tejido social y económico, un aspecto crucial para el progreso nacional, tal como señalan Acurero Luzardo et al. (2023).

Según el MEF (2024), una función importante en la política tributaria es el financiamiento, que le proporciona al gobierno los ingresos suficientes o necesarios para cumplir sus mínimas obligaciones. En otras palabras, la recaudación ordenada es importante para realizar planes de

desarrollo territoriales y enfrentar crisis económicas y/o sociales, por lo que, los ingresos tributarios son los primordiales para construir una economía más sostenible y que dependa menos de la deuda externa y de los recursos no corrientes.

En el caso del Perú, el sistema fiscal comparte funciones relativamente similares a las de otros países en cuanto a su financiamiento, distribución y regulación. La legislación peruana se ha diseñado para garantizar un Estado financieramente estable, que le permita repartir la carga tributaria de manera equitativa entre sus ciudadanos y empresas, un aspecto clave para su desarrollo (Bravo Saucedo et al., 2022).

En síntesis, una política fiscal bien diseñada, tanto en Ecuador como en Perú, sirve como un motor esencial para promover el crecimiento inclusivo y sostenible de estas naciones (Vizcarra Loayza, 2022). Esta capacidad de gestionar los recursos públicos de forma eficiente y justa es crucial para impulsar el bienestar social y la estabilidad económica a largo plazo en la región.

Aterrizando al caso de Ecuador, la política tributaria juega un rol crucial en la economía del país, posibilitando al gobierno recaudar los ingresos necesarios para cubrir el gasto público, fomentar la equidad social y regular la economía. Una de sus tareas más importantes es la función de reparto, buscando disminuir las desigualdades sociales a través de un sistema impositivo que redistribuya la riqueza, por ejemplo, aplicando impuestos más altos a quienes tienen mayores beneficios y eximiendo del IVA a productos de primera necesidad para proteger a los grupos más desprotegidos, como señalan León-Serrano et al. (2023).

Esta orientación hacia la equidad social a través del sistema fiscal es un pilar central para el desarrollo sostenible de Ecuador. Al garantizar que la carga tributaria sea más progresiva y que los bienes esenciales sean accesibles para todos, la política tributaria contribuye a fortalecer el tejido social y a impulsar un crecimiento económico más inclusivo, un aspecto fundamental para la estabilidad y el bienestar del país, tal como destaca Chancusig (2022). Un sistema tributario bien estructurado y administrado puede ser la clave para la resiliencia económica y la autonomía financiera de la nación frente a las fluctuaciones del mercado global, como también sugieren Hidalgo et al. (2025).

Ahora bien, respecto al financiamiento y a la política fiscal, lo imprescindible es saber mantener el Presupuesto General del Estado. En ese sentido, tributos como el Impuesto al Valor Agregado (IVA), el Impuesto a la Renta (IR) y el Impuesto a los Consumos Especiales constituyen fuentes de ingresos públicos destinados a financiar servicios básicos como la salud, la educación, la seguridad y la infraestructura en general, de los cuales, el IVA se encuentra estrechamente relacionados con el aumento del presupuesto gubernamental.

Por último, la política en materia fiscal también cumple una función reguladora, debido a su capacidad para estimular o limitar los comportamientos económicos, verbigracia, el incremento del ICE que se aplica a productos como las bebidas alcohólicas o el tabaco, tributo que tiene como finalidad, a largo plazo, de disminuir su consumo por motivos de salud pública, mediante exenciones o tarifas diferenciadas que fomentan el crecimiento de la producción local. Por ello, estas funciones suman para que la política fiscal sea no sea solo recaudatoria, sino, un fundamento para el desarrollo sostenible y equitativo para el país (Malla Alvarado et al., 2023).

Balanza Comercial

En consonancia sobre lo indicado por De Gregorio (2007), las exportaciones deben entenderse como los productos deseados por una parte que no los posee o que no se encuentra en capacidad de generarlo. A su vez, las importaciones se entenderían como lo contrario, es decir, productos que no se encuentran al alcance local.

En otras palabras, el valor de la balanza comercial se determina reduciendo el total de exportaciones, restando el total de importaciones, resultando que estas exportaciones no solo demuestran su capacidad de competencia de la economía local en los mercados externos, sino, también, la habilidad de integrarse en conexiones generales de valor que buscan aprovechar sus beneficios comparativos. Por otro lado, y como se ha mencionado, las importaciones constituyen la demanda a la interna de los bienes y servicios que vienen desde lo exterior.

La balanza comercial, según Ruiz (2018), marca la diferencia entre el valor monetario de las exportaciones e importaciones en la economía de un país durante un periodo determinado, por otra parte, un balance positivo se conoce como un superávit en la balanza comercial, que consiste en exportar más de lo que se importa. Mientras que un balance negativo se denomina como un déficit en la balanza comercial, el cual indica que un país importa más de lo que exporta.

La interacción o interconexión entre las exportaciones, importaciones y balanza comercial es un punto a considerar porque permite evaluar el rendimiento económico de un país, así como, su nivel de integración en el comercio mundial y a su vez la vulnerabilidad ante cambios fortuitos o causa mayor, como variaciones en los términos de intercambio comercial o en los niveles de demanda global.

En pocas palabras, la balanza comercial se encarga de documentar todos los movimientos de productos comerciales. Lleva un registro de los ingresos y los costos resultantes de la importación y exportación de artículos, incluidas las materias primas intermedias y los productos terminados. Además, lleva un registro de las importaciones y exportaciones de productos petroleros y no petroleros. Según Samuelson y Nordhaus (2006), autores de la balanza comercial:

Parte de la balanza de pagos de un país que incluye la importación y exportación de bienes, incluidos alimentos, bienes de capital y vehículos. La balanza por cuenta corriente se utiliza cuando se incorporan los servicios y otros conceptos relacionados.

Es de interés señalar que todos los países realizan comercio exterior a diario. Las importaciones y exportaciones desempeñan un papel importante en las operaciones comerciales que afectan el comportamiento económico de las naciones. Hill (2011) afirma que la exportación es: «Ventas de los bienes producidos en un país a los habitantes de otro.». Igualmente, Páramo Renza (2017) señala que la importación es: «introducción de bienes o servicios de procedencia extranjera al territorio aduanero nacional...».

Relación entre política tributaria y balanza comercial

Para entender esta relación hay que iniciar explicando sobre las políticas fiscales y su lucha por conseguir un equilibrio en la balanza comercial ante el efecto que produce la competitividad de las exportaciones y los movimientos comerciales en general. Esta conexión se vuelve más evidente cuando se presentan beneficios fiscales, gastos empresariales e impulsos en la inversión del sector productivo.

A continuación, se abordan ciertos mecanismos de influencia de las políticas tributarias:

La reducción de costos operativos: Independientemente de la coyuntura del país, cuando se presentan beneficios fiscales, tales como, la eliminación del Impuesto a la Renta o el reembolso del Impuesto a la Salida de Divisas se reducen gastos de producción para quienes se dedican a la exportación. Para ejemplificar, en Ecuador, en la práctica existe la recuperación del ISD en transacciones de exportación, esta situación favorece el flujo de efectivo de las compañías a la vez que les da la posibilidad de presentar precios atractivos a nivel internacional (Russell-Bedford, 2023).

Estímulo a la inversión en tecnología: Con el afán de proyectar o asociarse a las tendencias globales, a nivel de gobiernos se presentan políticas fiscales como créditos tributarios en las compras de insumos que fomentan la modernización de procesos. Tal es el caso del sector agrícola ecuatoriano, donde estas medidas han facilitado la adopción de tecnologías avanzadas que impactan en la productividad y la capacidad del sector exportador (Gutiérrez Jaramillo et al., 2024)

RESULTADOS

Según datos obtenidos de datosmacro.com (2025), un blog reconocido por su información económica detallada a nivel mundial, la balanza comercial y su relación con los ingresos tributarios en Ecuador, Perú y Colombia durante el periodo 2010-2020 se presenta en la siguiente tabla 1:

Ingresos tributarios en la balanza comercial de los países sudamericanos: un estudio comparativo de Colombia, Perú y Ecuador (2010-2020).

Tabla 1.
Datos de Balanza Comercial y Balanza Comercial % PIB de Ecuador, Perú y Colombia

Año	Ecuador				Perú				Colombia			
	Imp	Exp	Balanza Comercial	Balanza Comercial % PIB	Imp	Exp	Balanza Comercial	Balanza Comercial % PIB	Imp	Exp	Balanza Comercial	Balanza Comercial % PIB
2010	17.489,9 M\$	20.590,9 M\$	-3.100,9 M\$	-4,55%	35.993,1 M\$	30.030,5 M\$	5.772,6 M\$	4,00%	387.481,2 M\$	402.690,0 M\$	-15.208,8 M\$	-0,94%
2011	22.322,3 M\$	24.437,6 M\$	-2.115,3 M\$	-2,68%	46.849,3 M\$	37.747,1 M\$	8.628,9 M\$	5,31%	56.914,9 M\$	54.232,6 M\$	2.682,4 M\$	0,80%
2012	23.764,8 M\$	24.477,0 M\$	-1.712,2 M\$	-1,95%	45.906,5 M\$	42.545,0 M\$	4.865,6 M\$	1,74%	60.125,2 M\$	59.047,7 M\$	1.077,5 M\$	0,29%
2013	24.847,8 M\$	27.146,1 M\$	-2.298,3 M\$	-2,38%	42.575,9 M\$	43.670,0 M\$	-809,4 M\$	-0,54%	58.823,7 M\$	59.396,9 M\$	-573,2 M\$	-0,15%
2014	25.724,4 M\$	27.726,3 M\$	-2.001,8 M\$	-1,95%	38.612,4 M\$	42.346,0 M\$	-2.813,3 M\$	-1,83%	54.856,8 M\$	64.028,8 M\$	-9.172,0 M\$	-2,41%
2015	18.330,6 M\$	21.518,0 M\$	-3.187,4 M\$	-3,28%	33.544,5 M\$	37.924,2 M\$	-3.509,2 M\$	-2,27%	35.690,8 M\$	54.057,6 M\$	-18.366,8 M\$	-6,26%
2016	16.797,7 M\$	16.324,2 M\$	473,5 M\$	0,48%	36.516,0 M\$	36.254,1 M\$	827,9 M\$	0,13%	31.756,8 M\$	44.889,4 M\$	-13.132,6 M\$	-4,64%
2017	19.122,5 M\$	20.009,7 M\$	-887,2 M\$	-0,85%	43.453,8 M\$	39.884,6 M\$	5.537,4 M\$	1,65%	36.896,5 M\$	46.075,7 M\$	-9.179,2 M\$	-2,94%
2018	21.628,0 M\$	23.177,5 M\$	-1.549,5 M\$	-1,44%	48.018,8 M\$	43.262,1 M\$	5.805,9 M\$	2,09%	41.774,0 M\$	51.232,8 M\$	-9.458,9 M\$	-2,83%
2019	22.329,4 M\$	22.564,3 M\$	-234,9 M\$	-0,22%	46.444,0 M\$	42.283,6 M\$	5.430,3 M\$	1,79%	39.489,2 M\$	52.702,6 M\$	-13.242,2 M\$	-4,09%
2020	20.355,4 M\$	17.918,0 M\$	2.267,4 M\$	2,54%	39.599,5 M\$	36.140,1 M\$	6.314,5 M\$	1,67%	31.007,6 M\$	43.488,7 M\$	-12.481,1 M\$	-4,61%

Fuente: Datosmacro.com (2025)

Como puede evidenciarse en la Tabla 1, en el caso de Ecuador, durante los 10 años de estudio, se observa que el mayor déficit de la balanza comercial se registró en el año 2015, alcanzando un -3.28% de su PIB. Posteriormente, experimentó una leve recuperación en 2016, con una balanza comercial de 473.5 M\$ y un 0.48% del PIB. Sin embargo, fue en el año 2020 cuando logró una recuperación destacable, registrando un superávit de 2,267.4 M\$ en la balanza comercial y un 2.54% del PIB, marcando el mejor desempeño del decenio.

Por su parte, Perú presentó su mayor déficit de la balanza comercial del decenio también en el año 2015, con -3,509.2 M\$ y un -2.27% del PIB. No obstante, logró una recuperación significativa en 2018, alcanzando una balanza comercial de 5,805.9 M\$ y un 2.09% del PIB. Cabe destacar que, a pesar de que el superávit de 2018 no superó el de 2011 (8,628.9 M\$ en la balanza comercial y 5.31% en el PIB, su mejor año), Perú mantuvo una balanza comercial positiva en la mayoría de los años, incluso en 2019 y 2020, a pesar de una disminución respecto a 2018. Esta consistencia en la balanza comercial positiva subraya una mayor resiliencia económica.

Finalmente, para Colombia, el mayor déficit en la balanza comercial y en el PIB durante el decenio estudiado también se registró en el año 2015, con -18,366.8 M\$ y -6.26%, respectivamente. Lamentablemente, esta tendencia deficitaria se mantuvo en los años posteriores (2016, 2017, 2018, 2019 y 2020), lo que indica una situación persistente de desequilibrio comercial. Solo en el año 2011 Colombia tuvo una balanza comercial positiva de 2,682.4 M\$ y un 0.80% del PIB. Aunque en 2012 esta cifra disminuyó, se mantuvo positiva, pero la tendencia general del periodo muestra una economía con desafíos significativos en su balanza comercial.

En resumen, el análisis comparativo de los tres países sudamericanos revela que Ecuador y Colombia lograron cifras y porcentajes positivos en su balanza comercial en solo dos años del decenio estudiado. En contraste, Perú mantuvo una balanza comercial positiva durante ocho años, lo que indica una mayor sostenibilidad económica y una menor vulnerabilidad en su relación con las importaciones en comparación con sus pares. Esta diferencia en el desempeño sugiere que las políticas implementadas en Perú, posiblemente, han contribuido a una mayor estabilidad comercial y una mejor gestión de los ingresos tributarios en relación con el comercio exterior.

DISCUSIÓN

El análisis comparativo de los ingresos fiscales y su interconexión con la balanza comercial en Colombia, Perú y Ecuador entre 2010 y 2020 revela una relación intrincada y multifacética entre la política fiscal, la sostenibilidad económica y el rendimiento comercial. Más allá de su función recaudatoria, los ingresos impositivos emergen como instrumentos cruciales para la redistribución de la riqueza, la regulación económica y el apoyo estratégico a sectores clave, delineando el panorama socioeconómico de estas naciones sudamericanas.

En un primer plano, la investigación ha subrayado que los ingresos tributarios son el soporte financiero vital de las administraciones gubernamentales. La recaudación de impuestos como el IVA y el Impuesto sobre la Renta en los países analizados es fundamental para costear el gasto público en áreas críticas como salud, educación e infraestructura. Este financiamiento indirectamente refuerza la balanza comercial: al permitir inversiones en infraestructura y desarrollo de capacidades productivas, se incrementa la competitividad de las economías. Un sistema tributario robusto y bien administrado, por lo tanto, no solo sostiene el aparato estatal, sino que también crea un entorno propicio para el crecimiento del comercio exterior.

Profundizando en los casos individuales, Colombia ha implementado una política fiscal orientada a promover la agricultura y la tecnología mediante exenciones y tarifas diferenciadas. A pesar de estos esfuerzos, el país enfrentó una persistente tendencia al déficit

comercial, evidenciada por un punto crítico en 2015, con un déficit del -6.26% del PIB (equivalente a 366.8 millones de dólares). Esta situación, que se mantuvo en los años subsiguientes (2016-2020), sugiere que las medidas fiscales no lograron revertir la dependencia de ciertos sectores o la vulnerabilidad a los precios de las materias primas. Además, las críticas sociales sobre una política tributaria que favorece desproporcionadamente a ciertos sectores económicos podrían haber limitado su impacto positivo en la balanza comercial general y en la distribución equitativa de beneficios.

En contraste, Perú demostró un desempeño comercial significativamente más sólido y positivo. Con una balanza comercial favorable en ocho de los diez años analizados, y un superávit destacado de 8,628.9 millones de dólares (5.31% del PIB) en 2011, la economía peruana exhibió una notable resiliencia. Este éxito puede atribuirse a una política fiscal enfocada en la equidad y el fomento de la inversión, complementada por una estructura de exportación más diversa y resistente. La progresividad del sistema tributario peruano ha sido un factor clave, al facilitar una distribución más equitativa de la carga fiscal. Esta coherencia entre las políticas fiscales y comerciales no solo ha reforzado la cohesión social, sino que también ha contribuido a una mayor estabilidad económica, permitiendo a Perú sortear mejor las fluctuaciones del mercado global en comparación con sus vecinos.

Por otro lado, Ecuador mostró una evolución comercial más inestable. Aunque logró una notable recuperación en 2020 con un superávit comercial de 2,267.4 millones de dólares (2.54% del PIB), también experimentó déficits significativos, como el de 2015 (-3.28% del PIB). La política fiscal ecuatoriana, que ha buscado disminuir las desigualdades a través de exenciones al IVA en productos esenciales y apoyos a sectores estratégicos como el agrícola, se ha visto limitada. La dependencia de ingresos externos (particularmente del petróleo) y la vulnerabilidad a choques externos (como la fluctuación de los precios de los *commodities*) han restringido la efectividad de estas medidas, evidenciando la necesidad de una diversificación económica y una mayor resiliencia frente a factores exógenos.

Un punto fundamental que se desprende de este análisis es la conexión intrínseca entre los incentivos tributarios y la competitividad en las exportaciones. Iniciativas como la devolución del Impuesto a la Salida de Divisas en Ecuador o los créditos fiscales para la adquisición de tecnología han demostrado ser herramientas eficaces para disminuir los gastos operativos y optimizar la productividad de las empresas. Estas estrategias permiten a las empresas reducir sus costos de producción, lo que les facilita establecer precios más competitivos en el mercado internacional, resultando en un desempeño comercial más sólido y un aumento de las exportaciones. Sin embargo, la eficacia de estos planes depende críticamente del entorno macroeconómico subyacente, la estabilidad de las instituciones y la capacidad de implementación y fiscalización. En países con sistemas fiscales ineficientes o altos niveles de evasión fiscal, las ventajas inherentes a estas políticas pueden verse seriamente menoscabadas, diluyendo su impacto positivo. De igual manera, la sostenibilidad de los ingresos tributarios es un factor esencial para evitar una dependencia excesiva de la deuda externa, la cual podría comprometer la autonomía económica y la capacidad de inversión a largo plazo, creando un círculo vicioso de endeudamiento que obstaculiza el desarrollo sostenible.

LIMITACIONES DEL ESTUDIO

Este estudio, si bien proporciona un análisis comparativo valioso, se ve limitado por la disponibilidad de datos públicos para el periodo seleccionado (2010-2020). Esto impidió la inclusión de variables macroeconómicas adicionales que podrían haber ofrecido una comprensión más holística de la interconexión entre ingresos tributarios y balanza comercial. Además, la naturaleza documental de la investigación excluyó la posibilidad de realizar encuestas o entrevistas a profundidad con actores clave, lo que habría enriquecido el análisis

con perspectivas cualitativas sobre las políticas fiscales y sus impactos. Por lo tanto, la generalización de los hallazgos a otros contextos geográficos debe considerarse con cautela, dada la especificidad de las economías de Colombia, Perú y Ecuador.

ESTUDIOS FUTUROS

Para futuras investigaciones, sugerimos ampliar el periodo de estudio para incluir los años post-pandemia y así analizar el impacto de la crisis sanitaria y las políticas de recuperación en la relación entre ingresos tributarios y balanza comercial. Sería valioso incorporar variables socioeconómicas y políticas (como la inversión extranjera directa, la estabilidad política y los acuerdos comerciales) para un modelo de análisis más robusto. Asimismo, la aplicación de métodos econométricos avanzados permitiría cuantificar con mayor precisión el impacto de las políticas fiscales en el comercio exterior y explorar las relaciones de causalidad. Finalmente, la realización de estudios de caso cualitativos en cada país podría proporcionar una comprensión más profunda de los factores institucionales y de gobernanza que influyen en la efectividad de las políticas tributarias y comerciales.

RECONOCIMIENTO

Las autoras expresan su más sincero agradecimiento a los docentes de la carrera de Economía de la Universidad Técnica de Machala por su invaluable orientación y apoyo durante todo el proceso de esta investigación. De igual manera, se extiende un profundo agradecimiento a los profesionales del área económica cuyas contribuciones y perspectivas enriquecieron significativamente el desarrollo de este trabajo.

CONTRIBUCIÓN DE LOS COAUTORES

Josué Alberto Urgiles Félix: Contribuyó en la elaboración del esquema del trabajo, la búsqueda de información relevante y la síntesis inicial de los hallazgos.

Ángel Alberto Banchón Delgado: Participó activamente en la búsqueda de información, la elaboración de síntesis de los datos recopilados y la redacción del borrador inicial del artículo.

Andrea del Cisne Vega Granda: En su calidad de directora de la investigación, y dada su experiencia y pericia, orientó y supervisó todo el proceso de investigación, asegurando la calidad y coherencia del estudio.

CONCLUSIONES

En concordancia con el objetivo trazado para esta investigación de analizar los ingresos tributarios en la balanza comercial de los países de América del Sur: un estudio comparativo de Ecuador, Perú y Colombia durante el período 2010-2020, se obtiene el siguiente análisis basado en cada realidad, donde ciertamente se consiguen similitudes, pero también algunas variaciones, tal es el caso de Ecuador, país que registró en el mayor déficit de su balanza comercial a lo largo de los diez años de estudio, que ascendió al -3,28% de su PIB. En 2016 experimentó una ligera mejora, cuando su balanza comercial alcanzó los 473,5 millones de dólares, con un PIB del 0,48%. La mayor recuperación de la década se produjo en 2020, cuando la balanza comercial se recuperó en la friolera de 2.267,4 millones de dólares y el PIB aumentó un 2,54%.

Cabe mencionar que, si bien 2019 y 2020 tienen cifras menos que ideales y un déficit en comparación con 2018, la balanza comercial y el PIB siguen siendo positivos. Por último, en 2015 Colombia registró los mayores déficits de balanza comercial y PIB de la década en estudio, con -18.366,8 M\$ y -6,26%, respectivamente. Se esperó que la tendencia deficitaria de Colombia persistiera en los siguientes años y así fue. En conclusión, de las tres naciones sudamericanas comparadas para este análisis, Ecuador y Colombia presentan números y porcentajes positivos durante dos de los diez años estudiados, mientras que Perú

lo sostiene durante ocho años, lo que indica una mayor sostenibilidad económica en términos de importaciones para este último.

Ya desde una perspectiva económica, se establecen aspectos que muestran cuándo esa balanza comercial es positiva y cuándo es negativa para la economía del país y para la obtención de impuestos que contribuyan al bienestar social y al buen vivir de todos los ciudadanos de cada país, a partir de datos numéricos y porcentuales que se encuentran en portales como información pública y de libre acceso al ciudadano común.

REFERENCIAS

- Acurero Luzardo, M. T., Arroyo Morales, E. P., Martínez Cárdenas, A. L., & Mercado Covo, T. M. (2023). Panorama sobre el crecimiento económico y la política fiscal en los países de América Latina 2020-2022. *Mundo FESC*, 13(27), 118-135.
- Alvino Espada, J. R., Ruiz Rafael, J. L., & Medina Sotelo, C. G. (2022). Reactivación económica Post Pandemia en el Perú: Una mirada desde las políticas públicas. *Revista de Investigación Científica y Tecnológica Alpha Centauri*, 3(4), 34-48.
- Baena Paz, G. (2017). Metodología de la investigación. *Grupo Editorial Patria*. Obtenido de http://www.biblioteca.cij.gob.mx/archivos/materiales_de_consulta/drogas_de_abuso/articulos/metodologia%20de%20la%20investigacion.pdf
- Bravo Saucedo, M. A., Flores Olivos, J. A., & Centurión Cabanillas, C. A. (2022). La Gestión del Presupuesto por Resultados y la Calidad del Gasto, avances en Perú y Latinoamérica. *Sinergias Educativas*. <https://doi.org/10.37954/se.vi.vi.259>
- Burga Montañez, R. E., & Barreto Pérez, M. T. (2022). Influencia de la Política Fiscal y el crecimiento económico en el Perú, 2010-2020. *Revista de Análisis Económico y Financiero*, 5(2), 16-25.
- CEPAL, N. (2022). Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2022: dinámica y desafíos de la inversión para impulsar una recuperación sostenible e inclusiva. Url: <https://www.sidalc.net/search/Record/dig-cepal-11362-48077/Description>
- Chancusig, G. (2022). Efectos de la inversión pública en el crecimiento económico del Ecuador. *Cuestiones económicas*, 32(1), 3-3.
- Datosmacro.com. (2025). *Balanza comercial*. Obtenido de <https://datosmacro.expansion.com/comercio/balanza?anio=2020>
- De Gregorio Rebeco, J. (2007). *Macroeconomía Intermedia*. (P. Educación, Ed.)
- Espinoza Freire E. E. (2020a). La búsqueda de información científica en las bases de datos académicas. *Revista Metropolitana de Ciencias Aplicadas*, 3(1), 31-35.
- Espinoza Freire E. E. (2020b). La investigación formativa. Una reflexión teórica. *Conrado*, 16(74), 45-53.
- Fairlie-Reinoso, A. (2022). Nuevos retos para el Acuerdo Comercial Multipartes de la Unión Europea con Perú, Colombia y Ecuador. *Documentos de trabajo (Fundación Carolina): Segunda época*, (2), 1.
- Hidalgo, M., Raura, N., Raura, S., & Jarrin, E. (2025). Impacto de las Políticas Fiscales en la Reactivación del Turismo: Un Estudio en la Zona 3 del Ecuador (2019-2022). *UTC Prospectivas: Revista de Ciencias Administrativas y Económicas*, 8(1), 105-128.
- Gutiérrez Jaramillo, N. D., Orellana Ulloa, M., Baldeón Valencia, B. A., & Feijoó González, E. M. (2024). IMPACTO DE LA POLÍTICA TRIBUTARIA EN LA COMPETITIVIDAD DE LA CADENA DE SUMINISTROS. *Editora Artemis*. doi:10.37572/EdArt_0705254828

Ingresos tributarios en la balanza comercial de los países sudamericanos: un estudio comparativo de Colombia, Perú y Ecuador (2010-2020).

- Hecker, J., & Kalpokas, N. (2024). La guía de las revisiones bibliograficas. *ATLAS.ti*. Obtenido de <https://atlasti.com/es/guias/revisiones-bibliograficas>
- Hernández Coca, G. (2017). Metodo Analitico. Obtenido de https://www.uaeh.edu.mx/docencia/P_Presentaciones/b_huejutla/2017/Metodo_Analitico.pdf
- Hernández Sampiere, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, M. d. (2010). Diseños no experimentales de Investigación. *MacGraew Hill*. Obtenido de file:///C:/Users/General/Downloads/Hernandez_Sampieri_Cap._7_disenos_no_experimentales.pdf
- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, M. d. (2022). *Metodología de la Investigación* (Sexta ed.). McGraw-Hill. Obtenido de <http://files.pucp.education/facultad/educacion/wp-content/uploads/2022/04/28145648/GUIA-INVESTIGACION-DESCRIPTIVA-20221.pdf>
- Hill, C. (2011). Negocios internacionales: Competencia en el mercado global. *The McGraw-Hill Companies*. Obtenido de <https://omeka.campusuci2.com/biblioteca/files/original/3be47b9ec66f5f253f4aba64493354a8.pdf>
- Lázaro Guillermo, J. C., Riveros Torres, L., Ramos Reátegui, M., Escudero Vásquez, H., & Novoa Pallares, O. (2022). Análisis económico de América Latina y el Caribe y su vínculo con la pobreza y el Covid-19. Editorial Mar Caaribe. Url: http://editorialmarcaribe.es/?page_id=265
- León-Serrano, L. A., Briceño-Reyes, J. P., Bustos-Elizalde, D. I., & Escudero-Zapata, A. M. (2023). Ecuador: Política tributaria y su incidencia en el crecimiento económico, 2012-2022. *Espíritu Emprendedor TES*, 7(4), 1-16.
- Maldonado Salinas, H. H. (2022). *Factores que inciden en la competitividad mexicana en el sector manufacturero de la urbe de Nuevo León* [Tesis Doctor, Universidad Autónoma de Nuevo León. México]. Url: <http://eprints.uanl.mx/23975/1/1080328585.pdf>
- López Pérez, S., & Vence, X. (2021). Estructura y evolución de ingresos tributarios y beneficios fiscales en Mexico. Analisis del periodo 1990-2019 y evaluacion de la reforma fiscal de 2014. *El Trimestre económico*. doi:10.20430/ete.v88i350.1104
- Malla Alvarado, F. Y., PardoVillalta, Y. R., Herrera Peña, J. N., Pardo Quezada, S. L., & Rodríguez Armijos, C. A. (2023). Los tributos en el Ecuador y su aporte al financiamiento publico. *Tesla Revista Científica*, 3(1). doi:<https://doi.org/10.55204/trc.v3i1.e162>
- MEF. (2024). Análisis del rendimiento de los tributos 2023. *Ministerio de Economía y Finanzas*. Obtenido de https://www.mef.gob.pe/contenidos/tributos/doc/Analisis_rendimiento_tributos_2023.pdf?utm_source
- Palma, J. G., & Pincus, J. (2022). América Latina y el Sudeste Asiático. Dos modelos de desarrollo, pero la misma "trampa del ingreso medio": rentas fáciles crean élites indolentes. *El trimestre económico*, 89(354), 613-681.
- Páramo Renza, L. A. (2017). Procesos de importaciones. *Fundación Universitaria del Área Andina*. Obtenido de <https://digitk.areandina.edu.co/server/api/core/bitstreams/1b73a04e-fa53-4320-ad68-072577a8d74e/content>

- Pimentel, E. (2008). Formulación y evaluación de proyecto de inversión. *Aspectos teóricos y prácticos*, 171.
- Ramos Flores, A. (2016). Introducción al comercio exterior. Obtenido de file:///C:/Users/General/Downloads/327710363-Introduccion-Al-Comercio-Exterior.pdf
- Rosero Vera, L. A. (2023). En Colombia, la política fiscal es muy importante para el crecimiento económico porque ayuda a gestionar las finanzas del país. A través de la recolección de impuestos, como el Impuesto sobre la Renta y el IVA, el gobierno obtiene recursos esenciales para. Obtenido de file:///C:/Users/General/Downloads/UPS-GT004288.pdf
- Ruiz Pinedo, N. (2018). PRONÓSTICO DEL COMERCIO EXTERIOR DE PRODUCTOS. *UNIVERSIDAD NACIONAL AGRARIA LA MOLINA*. Obtenido de <https://repositorio.lamolina.edu.pe/server/api/core/bitstreams/ce4ebf79-1aea-4dbc-8270-e2beefde667b/content>
- Russell-Bedford. (2023). Recuperación de ISD por exportaciones en Ecuador. *Russell Bedford*. Obtenido de <https://russellbedford.com.ec/recuperacion-de-isd-por-exportaciones-en-ecuador/>
- Sabino, C. (2006). El Proceso de Investigación. Obtenido de https://paginas.ufm.edu/sabino/ingles/book/proceso_investigacion.pdf
- Samuelson, & Nordhaus. (2006). Economía. *Mc Graw Hill*. Obtenido de http://www2.uca.edu.sv/mcp/media/archivo/f46f83_economiasamuelsonnordhausedi18..pdf
- Vizcarra Loayza, J. C. (2022). Análisis comparativo de los resultados de la gestión administrativa en la asignación financiera, de personal y actividades asistenciales de las microrredes de salud-clas: Edificadores Misti, Reverendo Gregorio Grima y Zamacola de los distritos de Miraflores, Jacobo Hunter y Cerro Colorado-Arequipa, 2018.